

## **Judul Pekerjaan: Eksekutif Penjualan & Pemasaran**

### **Melapor Kepada: Manajer Penjualan**

#### **Tujuan:**

- Pertumbuhan jumlah pelanggan aktif.
- Mendapatkan peluang (LEAD dan OPPORTUNITY) lebih banyak.
- Bakat Masa Depan.

#### **Tanggung Jawab Utama:**

- Menemukan pelanggan baru dalam industri yang ditugaskan dan memperkenalkan perusahaan serta produk kami kepada pelanggan potensial.
- Membuat Lead dan Opportunity (LO) baru.
- Sebagai frontliner penjualan, menghubungi pelanggan potensial sebanyak mungkin dan mendapatkan informasi lebih detail tentang LO.
- Membuat laporan mingguan untuk aktivitas mingguan termasuk generating LO.
- Mengunjungi pelanggan potensial jika diperlukan.

#### **Persyaratan Kandidat:**

- Gelar sarjana di bidang apapun.
- Berpengalaman bekerja sebagai penjualan & pemasaran setidaknya 1 tahun akan menjadi poin plus.
- Fresh Graduate juga dipersilakan melamar.
- Keterampilan komunikasi dan presentasi yang sangat baik.
- Bersedia melakukan perjalanan untuk bertemu dengan pelanggan guna memahami kebutuhan mereka.